

RYCON Consulting s.r.o. - „RYCON Academy“

Motivy k realizaci projektu

Firma RYCON Consulting s.r.o. vznikla v roce 2006 jako logické vyústění 17 - ti leté lektorské a konzultační činnosti jednatelky firmy PhDr. Yvony Ronzové. Hlavním předmětem činnosti firmy je poskytování firemního poradenství a vzdělávacích služeb pro firmy i fyzické osoby.

Lektoři a poradci firmy realizovali své aktivity převážně v sídlech zákazníků, případně v pronajatých prostorách. To se však stalo překážkou dalšího rozvoje firmy. Jelikož velký podíl zákazníků RYCON Consulting tvoří subjekty a zaměstnanci z tzv. podporovaných CZ-NACE (ekonomická činnost směřující především do zpracovatelského průmyslu), byla v červnu 2010 podána projektová žádost o poskytnutí dotace z Operačního programu Podnikání a inovace, konkrétně do programu **Školící střediska - Výzva II.**



Předmětem projektu byl nákup a vybavení školících prostor „RYCON Academy“ tak, aby umožnily realizaci kurzů pro firemní zákazníky zejména ve východočeském regionu a nově i realizaci veřejných otevřených kurzů, po kterých je zvýšená poptávka.

Pozn.: Program Školící střediska je určen především výrobním podnikům z oblasti zpracovatelského průmyslu, energetiky, stavebnictví či informačních a komunikačních technologií. Příjemcem podpory však může být i fyzická či právnická osoba, která se zabývá vzděláváním a vlastní odpovídající živnostenské oprávnění.

Průběh realizace

Samozřejmě, že průběh realizace nebyl tak jednoduchý, jak by se mohlo zdát. Týden po schválení projektu a vydání Rozhodnutí byl na původního majitele objektu vyhlášen konkurz a celý komplex byl zahrnut do konkurzní podstaty. Nákup školícího střediska v rámci insolvenčního řízení se tak stal soubojem právníků a našich „nervů“. Po 7 měsících se však vše podařilo dovést do zdárného konce a odměnou nám byla skutečnost, že jsme měli peníze na účtu již za necelý měsíc po podání žádosti o platbu!



Financování projektu

Do projektu RYCON Academy bylo investováno 2 199 000 Kč, přičemž 60%, tj. 1 319 000 Kč získala společnost jako nevratnou dotaci z Programu Školící střediska – Výzva II.

Název projektu	Program	Celkové náklady na projekt	Způsobilé výdaje projektu	Celková výše dotace	Délka trvání projektu
RYCON Academy	Školící střediska - Výzva II	2 199 000 Kč	2 199 000 Kč	1 319 000 Kč	7 měsíců

Přínos projektu

Mezi hlavní přínosy projektu patří: Máme kde realizovat svůj byznys!!

RYCON Academy se stala částí společnosti **RYCON Consulting s.r.o.**, která připravuje a realizuje rozvojové aktivity pro své zákazníky, zejména firmy požadující kvalitní a efektivní vzdělávání svých zaměstnanců.

Lektorský tým tvoří zkušení specialisté v daných oblastech s dlouholetou praxí. Hlavními zásadami práce je přesná specifikace potřeb zákazníka a přizpůsobení rozvojového programu jeho potřebám.



Zapojení regionální kanceláře

Pomoci regionální kanceláře pro Královéhradecký kraj jsme využili nejen v rámci konzultací před podáním žádosti o projekt a v průběhu jejího zpracování, ale zároveň následně v realizační fázi projektu. Jejich role je nezastupitelná také v období monitorovacím. Všem žadatelům o dotace z OPPI radíme – vše konzultujte a nechte si poradit. Zeptejte se raději vícekrát na to samé, než byste riskovali velké problémy či dokonce krácení dotace! Pracovníci Agentury CzechInvest Vám vždy ochotně poradí.

Citace zástupce firmy

„Jsem upřímně ráda, že se mi za necelý rok podařilo s podporou Agentury CzechInvest a díky skvělé spolupráci s regionální kanceláří pro Královéhradecký kraj pořídit a vybavit vlastní vzdělávací středisko v centru Hradce Králové. Tím moje RYCON Academy získala pevné zázemí pro své vzdělávací aktivity,“ shrnuje jednatelka firmy RYCON Consulting PhDr. Yvonna Ronzová.

Zde si dovoluujeme uvést několik obecných otázek či tvrzení, a k nim naše zkušenosti (pozn.: projekt může mít „více nul“, ale princip je stále stejný):

- **Máme projekt podávat sami nebo si na to někoho najmout (a zaplatit)?**

Naše doporučení: *Vy umíte dělat Váš byznys, agentury zase ten jejich – zpracovávat pro Vás projekty EU (ty mají svá „EU“ specifika). Dělejte to, co Vás živí a co umíte, a nechte na jiných dělat to, co umí oni (i když za to zaplatíte). Ale:*

- **Projekt je třeba nejen „prodat“ hodnotitelům, ale také zrealizovat...**

Naše doporučení: *Nenechte se ohromit referencemi poradenských firem, ptejte se příjemců dotace, jaká je realizace. Agentury dokážou napsat projekt tak, aby „prošel“ (za to dostanou odměnu), ale Vy se s tím pak budete muset popasovat!*

- **Být o krok napřed.**

Naše doporučení: *Pročtěte si podrobně veškerou dokumentaci a materiály. Váš projekt nekončí schválením žádosti, ani realizací, a dokonce ani ne proplacením žádosti o platbu. Důležité je i období monitoringu a udržitelnosti projektu. To vše mějte na mysli již v době, kdy zpracováváte žádost – dokumenty jsou dostupné na internetu.*

- **Má-li se něco pokazit...**

Naše doporučení: *Počítejte s tím, že nic neprobíhá tak, jak si naplánujete. Raději buďte připraveni vždy na to nejhorší a pak příjemně překvapeni... To se týká časového harmonogramu ale hlavně financí! Pro úvěr na předfinancování počítejte s rezervou, vícenáklady plánujte v rozpětí 15 – 20%.*

- **Na všechno se ptát.**

Naše doporučení: *Prostudování příručky nezajišťuje dostatečnou informovanost a už vůbec ne znalost. Zúčastněte se všech seminářů, workshopů, atd., tak „nasajete filosofii“ dotací a seznámíte se s lidmi, kteří pak s Vámi budou komunikovat v době realizace i monitoringu projektu. Je to naprosto zásadní vztah. Zpracovatel za Vás může připravit projekt, ale Vy ho pak budete realizovat. Mějte dotazy a inspirujte se dotazy jiných.*

- **Změny hlásit včas.**

Naše doporučení: *Změna je život a někdy Vám určité detailní změny projektu připadnou jako nepodstatné pro Vaši práci, hlavní byznys a Vaše podnikání. Pro úředníky EU to však může být zásadní problém. Naplánovali jste nákup 12 židlí a nakonec jich chcete koupit 11 nebo 13? Řekněte to svému*

projektovému manažerovi, zjistěte, jestli v tom není problém, případně, jak ho řešit. Určitě si s tím poradíte... Ale nepovažujte to za marginální problém!

- **Bude to dražší...**

Naše doporučení: I v případě, že máte v projektu určitou rezervu a počítáte „se vším“, stejně Vás to bude stát více. O kolik? Naše zkušenost (nejen s naším vlastním projektem, ale i s těmi, které jsme zpracovávali) je min. 15 - 20%. Třeba jen tím, že musíte prodloužit úvěr, zvedli Vám úrokovou sazbu, zdražily se některé vstupy, museli jste najmout další lidi, musíte uhradit další poplatky, apod. Při zpracování projektu zkrátka nedokážete odhadnout úplně všechny náklady, které se vyskytnou, i když máte s investičními projekty zkušenosti. Projekty dotované EU mají „vlastní“ režim.