

Karel Kučera: „Vztahy s Koreou jsou nejlepší, jaké kdy byly.“

8.9.2015 Technik str. 34 Téma: MSV Brno

(WA) CzechInvest

SPECIAL GUEST / KOREJSKÁ REPUBLIKA II

Jednou z tuzemských institucí, které aktivně napomáhají rozvoji česko-korejské ekonomické spolupráce, je agentura pro podporu podnikání a investic **CzechInvest**. Na otázky časopisu TECHNIK odpovídá generální ředitel této státní příspěvkové organizace podřízené Ministerstvu průmyslu a obchodu ČR Mgr. Ing. **Karel Kučera**.

* Jak hodnotíte současné česko-korejské ekonomické a investiční vztahy?

Vztahy s Koreou jsou nejlepší, jaké kdy byly. Minulý rok dosáhl obrát obchodní výměny 3,7 mld. USD, což je šestinásobek výsledku z roku 2005. Prohlubující se spolupráce a rostoucí množství dokončených investičních projektů dokazují úspěšnost hospodářské spolupráce, kterou současná vláda v maximální možné míře podporuje. Po příchodu společnosti Hyundai Motors Manufacturing v roce 2006 a umístění jejího závodu na výrobu automobilů v Moravskoslezském kraji se Česká republika dostala do středu zájmu mnoha korejských subjektů. V současnosti evidujeme asi 50 korejských společností, které zde mají své pobočky. Podle našich statistik je Korea 3. nejvíce investujícím státem v České republice. Doufáme, že tento trend bude pokračovat, protože nejen Hyundai, ale i další firmy se úspěšně etablovaly na zdejším trhu a začínají postupně expandovat. To vytváří pozitivní tlak na řetězec zahraničních dodavatelů lokalizovat zde svou výrobu. Korejští investoři se velmi zajímají o evropské trhy a Česká republika je ideálním místem pro rozvoj podnikatelských aktivit. Únorová vládní mise premiéra potvrdila zájem zintenzivnit vzájemnou kooperaci. Byla podepsána dohoda o strategické spolupráci v oblastech dopravy, bezpečnosti a jaderné energie.

* Co je zapotřebí učinit k prohloubení stávajících aktivit a k zefektivnění spolupráce po naší linii?

Zprv musíme aktivně pracovat s korejským trhem, abychom využili celý jeho potenciál. Působení přímo v korejském teritoriu a intenzivnější kontakt s klienty jsou daleko přínosnější. Proto jsme se rozhodli otevřít pobočku **agentury CzechInvest** přímo v Soulu. Poskytujeme servis všem investorům, kteří projeví o naši zemi zájem. Pozitivní reference mají všeobecně v Asii velký vliv při rozhodování. V případě korejských firem to platí dvojnásob. Korejští investoři u nás zatím nasbírali převážně pozitivní zkušenosti a jsou v České republice spokojeni. Menší komplikace vidí v délce schvalovacích procesů, v EIA a dalších. Snažíme se pracovat na zjednodušení a zrychlení, jelikož cítíme, že by to prospělo všem zúčastněným stranám. V neposlední řadě je nutné pokračovat ve výstavbě páteřní infrastruktury, v rozvoji kvalitních průmyslových zón a zvyšování počtu absolventů technických oborů, abychom zajistili dostatečně kvalifikovanou pracovní sílu pro další průmyslové obory s vyšší přidanou hodnotou.

* Zmínil jste spuštění stálého zastoupení **CzechInvestu** v Soulu. Jakými úkoly jste je pověřili a jak si už vede při jejich realizaci?

Otevření soulské pobočky považuji za velmi důležité pro ztraktivnění naší země u korejských subjektů. Ze začátku je nutné se etablovat a navázat kontakty s hlavními institucemi a partnery. Chceme navázat na současné ekonomické trendy spolupráce mezi zeměmi a navíc rozvíjet nové oblasti. Hlavním cílem je přilákat co nejvíce korejských firem do České republiky, které by v naší zemi realizovaly své provozy či výzkumné a vývojové projekty. Velmi si ceníme i spolupráce se zastupitelským úřadem v Koreji a chceme společně využít synergie k vytvoření pozitivního image mezi Korejci a korejskými firmami. Pan velvyslanec Tomáš Husák patří mezi zkušené diplomaty a věřím, že společně dokážeme efektivně propagovat Českou republiku. Dosavadní působení hodnotíme pozitivně. Při mé poslední návštěvě v červnu jsme měli jednání s dalšími firmami, které se aktivně zajímají o Českou republiku.

* Je příznivé, že korejské ekonomické a investiční subjekty mají živý zájem uplatnit se na českém trhu. Koho budeme moci po společnostech Nexen Tire a Hyundai Mobis uvítat s přispěním **CzechInvestu** u nás příště?

V současnosti máme několik rozjednaných projektů v různých fázích. V souvislosti s velkou investicí společnosti Nexen by mohl přijít značný počet dodavatelů nejen z Koreje, ale i Číny. S kolegy se snažíme navázat spolupráci se zdejšími firmami, které mají potřebu lokalizovat své subdodavatele. Tato aktivita se zdá být vhodná, jelikož turbulentní doba a vývoj kurzů dolaru nebo eura i náklady na logistiku mají značný vliv při volbě a plnění rozvojové strategie. Snažíme se nalákat i jiné korejské konglomeráty a rozšířit obory, ze kterých se rekrutují korejské investoři.

* Vedou si podobně aktivně na korejském poloostrově rovněž české firmy? Daří se jim tam nalézt solidní strategické partnery, a to i pro společné projekty na trzích třetích zemí?

České firmy jsou v těžké pozici. Korejský trh je hodně specifický a firmy musí věnovat hodně úsilí tomu, aby uspěly. Korejská kultura značně ovlivňuje obchodní vztahy. Jakmile se podaří navázat kontakt s relevantním protějškem, pak spolupráce pokračuje daleko rychleji. Korejské konglomeráty nás často kontaktují a zajímají se o potenciál lokálních firem. V těchto případech **CzechInvest** nabízí službu **CzechLink**, která monitoruje zdejší výrobce a aktivně nabízí tyto společnosti. Jedná se primárně o hotové produkty, o komponenty nebo o nové technologie. Všeobecně lze říci, že korejskou stranu zajímají hlavně technologie, které jsou špičkové a doplňují jejich portfolio. Cítím, že v dnešní době roste zájem korejských firem především o infrastrukturní projekty nejen v České republice, ale i ostatních státech Evropy. Korejské firmy potřebují lokální partnery, kteří mají kontakty, rozumějí zdejšími podmínkám a mají reference. České firmy mají dobré zkušenosti v Rusku a jiných státech SNS nebo Africe. Korejské firmy pak na Blízkém východě, v jižní Americe nebo jihovýchodní Asii.

Foto popis|
